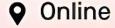
Estrategias para internacionalizar tu negocio: Convirtiendo desafíos en oportunidades

m 24 de abril de 2025

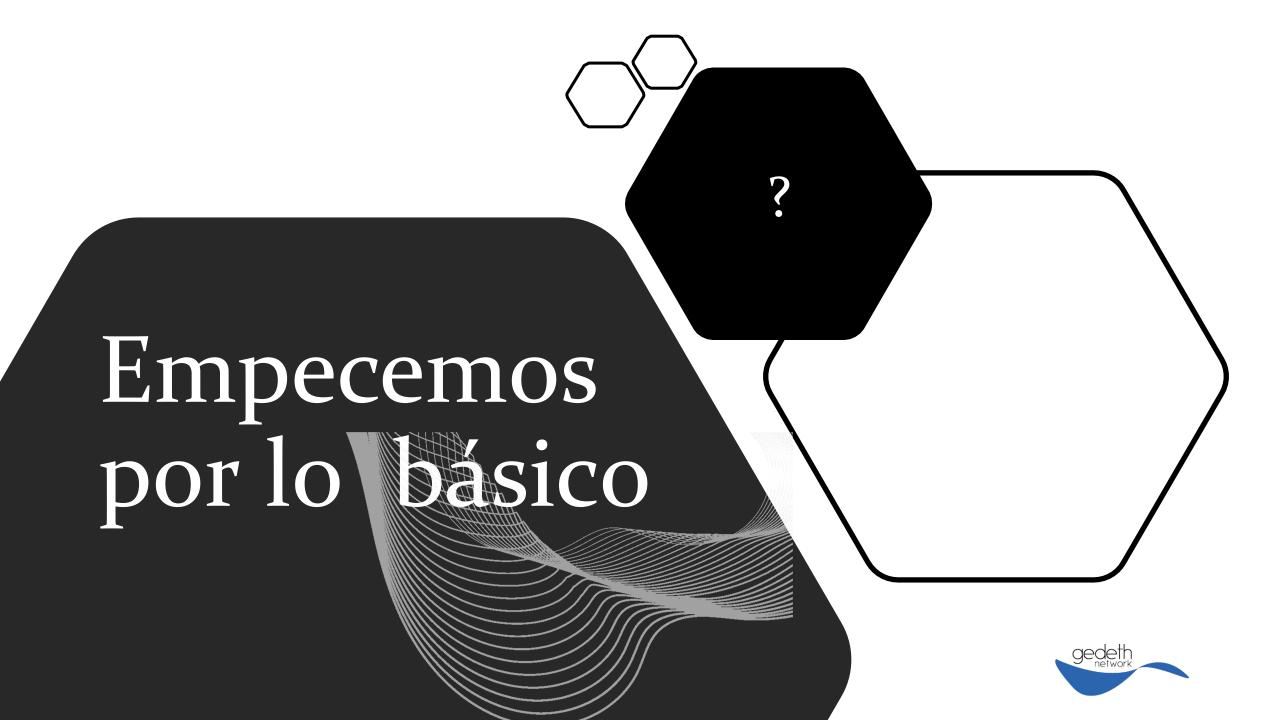












¿Quién Soy?

Juan Millán, CEO de Gedeth Network yChairman de IBG Global, la mayor red de consultores internacionales.+ 20 años de experiencia internacional

 + 20 anos de experiencia internaciona apoyando a empresas de todo el mundo a hacer negocios en + 70 países.

Experiencia en el sector privado y público (PROMOMADRID)

Abogado y profesor de distintos máster de comercio internacional.

Miembro de la junta directiva de varias cámaras de comercio binacionales.



Juan Millán, CEO Gedeth Network

<u>Juan.millan@Gedeth.com</u>

Tel. + 34 910747148

www.Gedeth.com







Socio de IBG Global LLC, la más grande red de consultoras de internacionalización del mundo que cubre +200 mercados con +53 oficinas. Hasta la fecha se han realizado más de 250000 market entry con más de 5000 clients.

¿Qué vamos a ver hoy?



- Contexto económico internacional tras las nuevas tendencias proteccionistas de Estados Unidos.
- ✔ Oportunidades de negocios internacionales. Cómo adaptarse y prosperar en el nuevo escenario internacional
- La **preparación** del proceso exportador en la empresa: la importancia de un plan de negocio internacional realista y sólido.

¡Hola!,

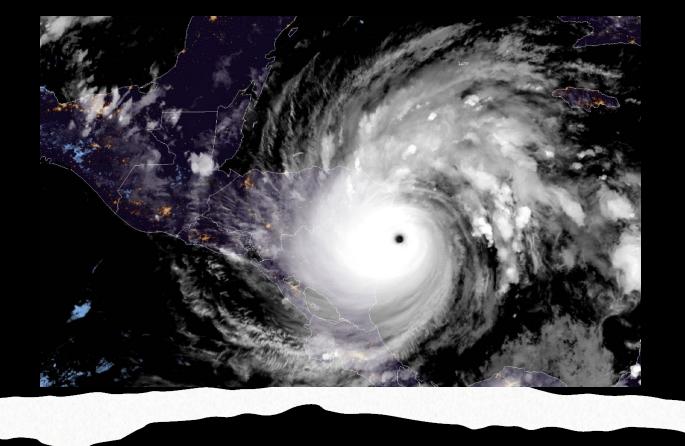
¿Cómo te llamas?

¿A qué te dedicas?



¿Cuáles son tus objetivos de esta sesión?





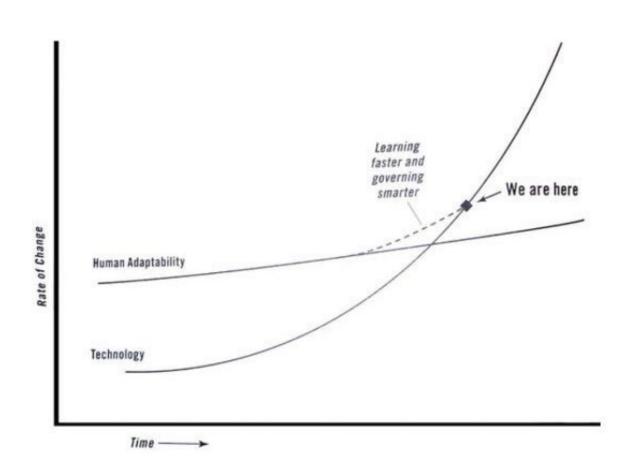
¿Dónde estamos?

Estamos en mitad de una revolución... en el ojo del huracán...

4º revolución, loT, la IA

¿Dónde estamos?





- Aceleración de los cambios a través de la tecnología crece exponencialmente (Moore's law)
- Nuestro poder de adaptación como humanos a los cambios es lento



Definición

NATIVO INTERNACIONAL

nativo, nativa

adjetivo

- Del lugar donde se nace o relacionado con él. "lengua nativa; país nativo; costumbres nativas" sinónimos: natal
- 2. adjetivo/nombre masculino y femenino [ser vivo] Que ha nacido en el lugar en que vive o en que se especifica; se utiliza a menudo para referirse a los miembros de comunidades consideradas exóticas o primitivas. "profesor nativo de chino; una tradición según la cual todo nativo del Japón debe escalar el monte Fuji siquiera una vez en la vida; (fig) Sagitario: las personas nativas de este signo planearán para hoy una compra decisiva"
- Que pertenece a la naturaleza de un ser desde su origen o nacimiento. "posee una peculiarísima dote nativa del bailador de casta" sinónimos: innato

internacional

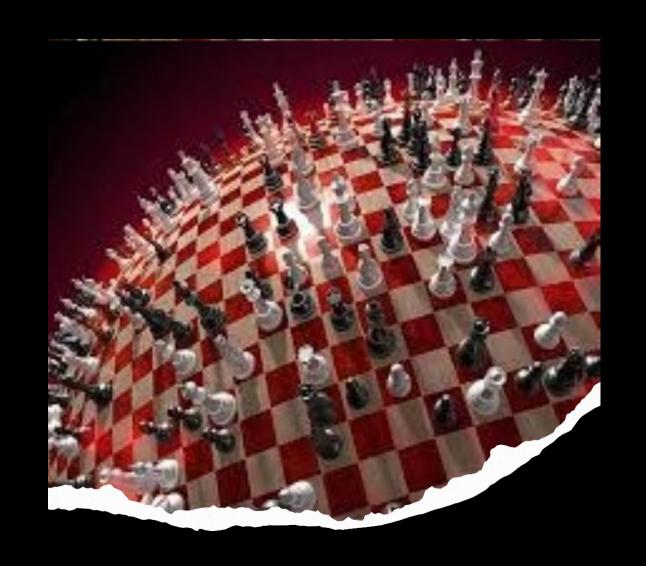
adjetivo

Que pone en relación dos o más naciones o estados, o que se establece o se realiza entre ellos.
"derecho internacional; competición internacional; prestigio internacional; espectáculos
internacionales; estos sucesos aportaron nuevas dosis de volatilidad a los mercados financieros
internacionales"



Qué es un nativo internacional?

 Aquel que asuma como premisa que el terreno de juego ya no es una provincia o un estado, sino allá donde exista una oportunidad interactuar, ya sea para vender o mejorar nuestros productos/servicios.



Porque nuevo tablero, nuevas reglas..







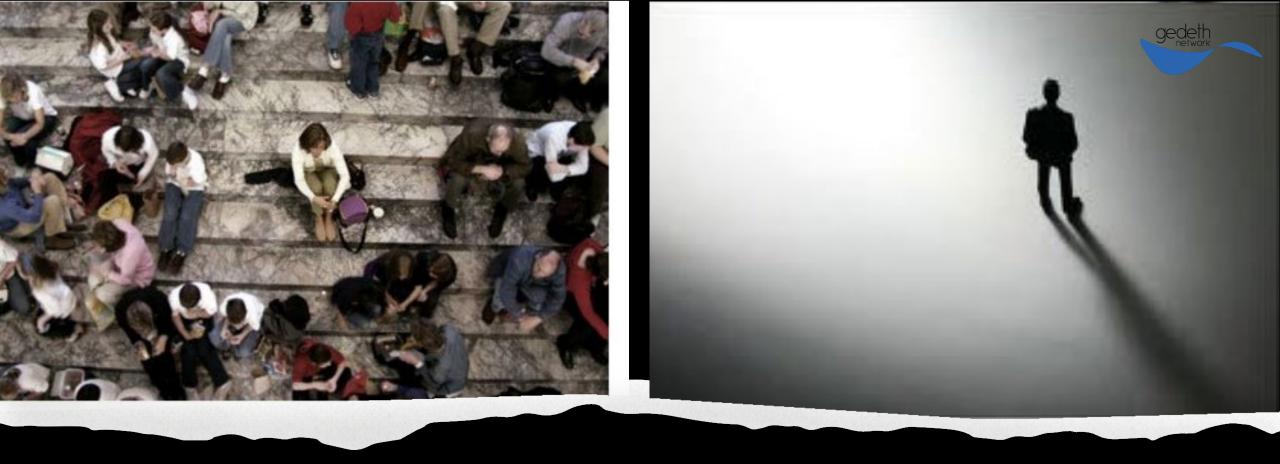




Características

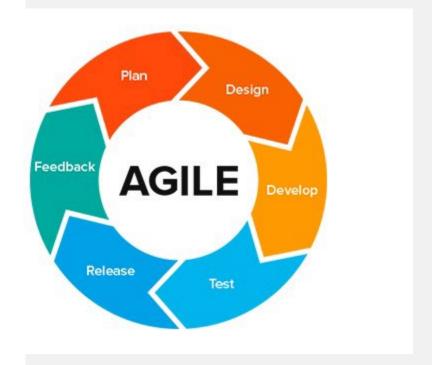
•El nativo digital se caracteriza por una mejor **gestión del conocimiento**, por una **adaptación continua**, por una mayor **permeabilidad**





Esto está muy bien pero da vértigo, no?

¿Cómo se sobrevive?



- Gestión por proyectos
- Creación de redes- ALIANZAS
- Actitud, perseverancia



Cambio del tablero





El mundo se ha hecho "Pacífico"







¿Retos?

O son

Envejecimiento & Demografía

Transformación laboral

&

Disrupciones Supply chain

Oportunidades?



Outsourcing VS Reshoring

Offshoring vs Nearshoring

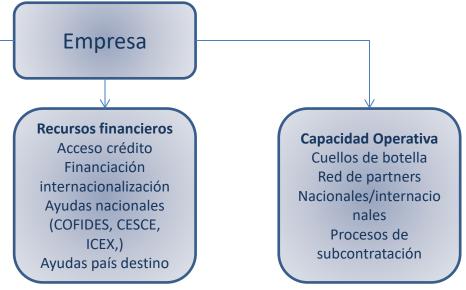




Nos vamos!



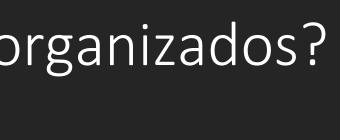




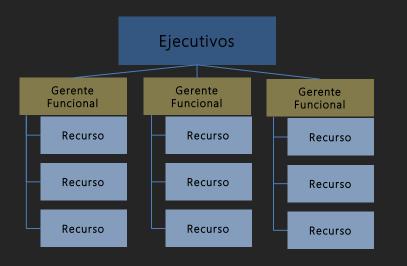
Internacionalización

proceso estratégico, procedimientos largos, requerimientos financieros y constancia. **No es un mero proceso comercial en ámbito** internacional.

¿Cómo estamos organizados?



Estructura Funcional



para cada uno de ellos que lidera a recursos específicos de cada área.

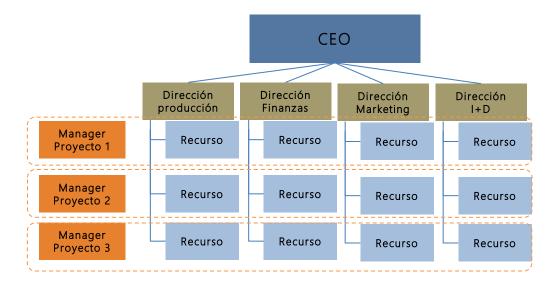
Estructura por proyectos

La integración de la internacionalización como parte intrínseca de la

estructuras empresariales, obliga a que la pyme cambie su modelo de

estructura organizativa por funciones a una por proyectos, con managers

estrategia de una empresa junto con los nuevos paradigmas de





Análisis externo



Clientes

- Factores decisión contratación (nacional/internacional)
 - Actuales vs potenciales
- Posicionamiento internacional
 - Casos éxito internacional
 - Mercados desestimados
- Con quién trabajan internacionalmente

Proveedores

- Presencia mercados internacionales
- Homologación equipos en mercados destino
 - Alianzas
- •Existencia proveedores locales país destino

EMPRESA

Mercados

- Factores determinantes mercado objetivo
 - Entorno económico y social
 - Entorno normativo y legal
- Procedimiento y Clima de negocios

Competidores

- Competidores internacionales
 - Competencia local
- Competidores nacionales en mercados exteriores (casos de éxito, casos de fracaso)

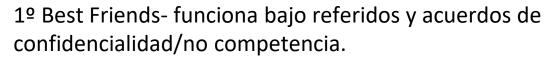
¿Cómo lo hago?







Alianzas en servicios. Caso consultoras internacionaliza ción



2º Creación de una marca común para potenciar el valor de la propuesta de valor

3º Creación de una empresa para llevar los aspectos generales (marketing, compras agregadas, etc)

4º Modelo de "abajo arriba" vs. "de arriba abajo"







¿Y no vamos a hablar de Donald Trump?





¿Quién te puede ayudar?

Tu Ayuntamiento

- Cámara de comercio Madrid
- Asociaciones de empresarios
- Cámaras binacionales, Icex, Agencias de promoción nacional, regional, local
- Consultoras













Juan Millán, CEO Gedeth Network

<u>Juan.millan@Gedeth.com</u>

Tel. + 34 910747148

<u>www.Gedeth.com</u>

